

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ворошилова Ольга Леонидовна

Должность: Ректор

Дата подписания: 17.02.2023 17:09:09

Уникальный программный ключ:

4cf44b5e98f1c61f6308024618ad72153c8a582b453ec495ec805a1a2d739deb

Администрация Курской области

Государственное образовательное автономное учреждение высшего образования Курской области

«Курская академия государственной и муниципальной службы»

Кафедра внешнеэкономических связей, таможенного дела  
и таможенного права

УТВЕРЖДАЮ:

Проректор по  
учебно-методическому  
обеспечению

Никитина Е.А.

« 31 » августа 2021 г.

## КОНТРАКТЫ И ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ

Методические рекомендации для самостоятельной работы, в том числе для  
подготовки к практическим занятиям,  
студентов направления подготовки 38.05.02 Таможенное дело  
очной и заочной формы обучения

Курск 2021

## **ПРЕДИСЛОВИЕ**

Методические рекомендации разработаны с целью оказания помощи студентам направления подготовки 38.05.02 Таможенное дело очной формы обучения при самостоятельной подготовке к занятиям по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация».

Методические рекомендации разработаны в соответствии с Федеральным государственным образовательным стандартом высшего образования направления подготовки 38.05.02 Таможенное дело, утвержденным приказом Министерства образования и науки Российской Федерации № 1453 от «25» ноября 2020 года.

Предлагаемые методические рекомендации содержат перечень теоретических тем и задания для самопроверки, которые необходимо выполнить при самостоятельной подготовке к каждому занятию.

К темам приводится список литературы, в котором можно найти ответы на поставленные вопросы теории дисциплины.

## **Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины**

Основными видами аудиторной работы студента при изучении дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» являются лекции и практические занятия. Студент не имеет права пропускать занятия без уважительных причин.

На лекциях излагаются и разъясняются основные понятия темы, связанные с ней теоретические и практические проблемы, даются рекомендации для самостоятельной работы. В ходе лекции студент должен внимательно слушать и конспектировать материал.

Изучение наиболее важных тем или разделов дисциплины завершают практические занятия, которые обеспечивают контроль подготовленности студента; закрепление учебного материала; приобретение опыта устных публичных выступлений, ведения дискуссии, в том числе аргументации и защиты выдвигаемых положений и тезисов.

Практическому занятию предшествует самостоятельная работа студента, связанная с освоением материала, полученного на лекциях, и материалов, изложенных в учебниках и учебных пособиях, а также литературе, рекомендованной преподавателем.

По согласованию с преподавателем или по его заданию студенты готовят рефераты по отдельным темам дисциплины, выступают на занятиях с докладами. Основу докладов составляет, как правило, содержание подготовленных студентами рефератов.

Качество учебной работы студентов преподаватель оценивает по результатам тестирования, собеседования, решению ситуационных задач и кейсов, а также по результатам докладов.

Преподаватель уже на первых занятиях объясняет студентам, какие формы обучения следует использовать при самостоятельном изучении дисциплины: конспектирование учебной литературы и лекции, составление словарей понятий и терминов и т. п.

В процессе обучения преподаватели используют активные формы работы со студентами: чтение лекций, привлечение студентов к творческому процессу на лекциях, отработку студентами пропущенных лекций, участие в групповых и индивидуальных консультациях (собеседовании). Эти формы способствуют выработке у студентов умения работать с учебником и литературой. Изучение литературы составляет значительную часть самостоятельной работы студента. Это большой труд, требующий усилий и желания студента. В самом начале работы над книгой важно определить цель и направление этой работы. Прочитанное следует закрепить в памяти. Одним из приемов закрепления освоенного материала является конспектирование, без которого немислима серьезная работа над литературой. Систематическое конспектирование помогает научиться правильно, кратко и четко излагать своими словами прочитанный материал.

Самостоятельную работу следует начинать с первых занятий. От занятия к занятию нужно регулярно прочитывать конспект лекций, знакомиться с соответствующими разделами учебника, читать и конспектировать литературу по каждой теме дисциплины. Самостоятельная работа дает студентам возможность равномерно распределить нагрузку, способствует более глубокому и качественному освоению учебного материала. В случае необходимости студенты обращаются за консультацией к преподавателю по вопросам дисциплины с целью освоения и закрепления компетенций.

Основная цель самостоятельной работы студента при изучении дисциплины - закрепить теоретические знания, полученные в процессе лекционных занятий, а также сформировать практические навыки самостоятельного анализа особенностей дисциплины.

## Задания для самопроверки

### Тестовые задания

#### Тема №1. Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки

1. **Классификация внешнеторговых документов** – \_\_\_\_\_.
2. **Внешнеторговые документы** – \_\_\_\_\_.
3. **Внешнеторговый контракт** – \_\_\_\_\_.
4. **Спецификации** – \_\_\_\_\_.
5. **Дополнение к внешнеторговому договору** – \_\_\_\_\_.
6. **К внешнеторговым операциям относятся:**
  - а) экспорт;
  - б) импорт;
  - в) валютные и финансовые кредиты;
  - г) производственная кооперация;
  - д) реэкспорт;
  - е) реимпорт.
7. **К товарообменной торговле относятся:**
  - а) встречные закупки;
  - б) бартер;
  - в) экспорт;
  - г) толлинг.
8. **Компенсационное соглашение - это:**
  - а) сделки, при которых экспортер на часто стоимости поставленных товаров закупает товар в стране-экспортере;
  - б) это обмен товаров равной стоимости;
  - в) вид долгосрочных внешнеторговых отношений, по которым покупатель товара оплачивает его стоимость поставками других товаров или предоставлением услуг;
  - г) сделка, которая предполагает обязательства экспортера принять устаревшую технику при поставке новой;
  - д) обязательство импортера компенсировать ущерб, нанесенный экспортеру транспортной организацией.
9. **Понятие типового контракта:**
  - а) примерный договор или ряд унифицированных условий, изложенных в письменной форме и сформулированных заранее с учетом торговой практики и принятый после согласования конкретных условий сделки;
  - б) контракт, не требующий согласования с контрагентом;
  - в) контракт, полностью разработанный одним из контрагентов;
  - г) документ, в котором с целью заключения контракта излагаются условия, на которых предлагается товар.
10. **Базисные условия поставки – это:**
  - а) обязанности и расходы сторон (продавцов и покупателей) по транспортировке товара и страхованию пути;
  - б) соглашения об основных условиях взаимных обязательств, достигнутых в ходе переговоров;
  - в) оба ответа правильные;
  - г) оба ответа неправильные.

## Вопросы для самопроверки

1. Правовые аспекты внешнеторгового договора купли – продажи.
2. Внешнеторговый договор (контракт) купли – продажи.
3. Типовой контракт.
4. Стороны внешнеторгового контракта купли – продажи.
5. Заключение внешнеторгового контракта купли – продажи.

### Тема №2. Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров

1. **Что такое структура контракта – \_\_\_\_\_.**
2. **Преамбула внешнеторгового контракта – \_\_\_\_\_.**
3. **Предмет внешнеторгового договора – \_\_\_\_\_.**
4. **Сроки поставки товара – \_\_\_\_\_.**
5. **Цента товара – \_\_\_\_\_.**
6. **Какое из указанных понятий более широкое по своему содержанию:**
  - а) сделка;
  - б) контракт;
  - в) договор.
7. **Контракт купли-продажи со сроком поставки "немедленно" исполняется:**
  - а) на следующий день после заключения контракта;
  - б) в течение недели;
  - в) в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта;
  - г) после извещения покупателя о готовности принять товар.
8. **Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:**
  - а) в местном суде ответчика;
  - б) в любом арбитраже;
  - в) арбитражным судом, указанным сторонами контракта;
  - г) в специализированном арбитраже по месту подписания контракта.
9. **Какие из перечисленных условий относятся к существенным условиям международного контракта купли-продажи:**
  - а) наименования сторон-участников сделки;
  - б) предмет контракта;
  - в) базисные условия поставки;
  - г) цена контракта;
  - д) условия страхования;
  - е) форс-мажорные обстоятельства;
  - ж) условия приемки-сдачи товара.
10. **Какие условия контракта купли-продажи являются транспортными (содержат условия международной перевозки):**
  - а) предмет контракта;
  - б) цена контракта;
  - в) условия упаковки и маркировки;
  - г) срок поставки;
  - д) форс-мажорные обстоятельства;
  - е) прочие условия.

## Вопросы для самопроверки

1. Торговые обычаи.
2. Формы внешнеторговой сделки купли – продажи.

3. Структура и содержание внешнеторгового договора купли – продажи.
4. Общие положения договора купли - продажи.
5. Базисные условия поставки.
6. Предмет контракта купли – продажи.

### **Тема №3. Основные коммерческие документы**

1. **Коммерческие документы** – \_\_\_\_\_.
2. **Коммерческий счет** – \_\_\_\_\_.
3. **Транспортные документы** – \_\_\_\_\_.
4. **Страховые документы** – \_\_\_\_\_.
5. **CMR** – \_\_\_\_\_.
6. **Коммерческая деятельность – это:**
  - а) совокупность процессов, связанных с куплей-продажей, удовлетворением спроса, минимизацией расходов и получением прибыли;
  - б) процесс доведения товаров от предприятий, производящих товары, до потребителей;
  - в) совокупность характеристик и условий процесса торгового обслуживания, определяемых профессионализмом и этикой обслуживающего персонала.
7. **Выделяют три главных направления коммерческой деятельности:**
  - а) производство и сбыт продукции;
  - б) торговля;
  - в) коммерческое посредничество;
  - г) торговля медицинскими препаратами;
  - д) торговля недвижимостью.
8. **... - это коммерческий документ, в котором покупатель подробно указывает все необходимые условия для изготовления или подготовки заказываемого товара, а также все существенные элементы, необходимые для заключения внешнеторговой сделки.**
9. **К коммерческим документам относится:**
  - а) спецификация;
  - б) упаковочный лист;
  - в) техническая документация;
  - г) все перечисленные документы.
10. **Основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку:**
  - а) агентское соглашение;
  - б) соглашение купли-продажи;
  - в) контракт купли-продажи;
  - г) оферта.

### **Вопросы для самопроверки**

1. Сроки поставки товара в контракте купли – продажи.
2. Качество товара в договоре купли – продажи.
3. Цена и общая сумма контракта.
4. Упаковка и маркировка товара.
5. Условия платежа во внешнеторговых контрактах купли – продажи.

### **Ситуационные задачи**

#### **Задача 1.**

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку машин марки «Ford». Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

## Задача 2.

Импортер и экспортер заключают внешнеторговый контракт на поставку оборудования для производства детского питания. Какие документы необходимо приложить к внешнеторговому контракту?

## Задача 3.

Эксседент суммы составляет трехкратную сумму собственного удержания (3 линии), собственное удержание – 1 млн. руб. Определить ответственность перестрахователя при договоре страхования со страховой суммой: а) 3 млн. руб.; б) 5 млн. руб.; в) 7 млн. руб.

## Тема №4. Документы по платежно-банковским операциям

1. Таможенные операции – \_\_\_\_\_.
2. Коммерческие операции – \_\_\_\_\_.
3. Платежно-банковские операции – \_\_\_\_\_.
4. Расчеты между контрагентами – \_\_\_\_\_.
5. Таможенный представитель – \_\_\_\_\_.
6. Форма вознаграждения банка за предоставление им агентских услуг –
  - а) дисконт;
  - б) комиссионное вознаграждение;
  - в) ссудный процент;
  - г) штраф, пеня, неустойка.
7. Совершение банком сделок купли-продажи ценных бумаг от своего имени и за свой счет путем публичного объявления цен покупки и продажи называется:
  - а) брокерской деятельностью;
  - б) дилерской деятельностью;
  - в) деятельностью по управлению ценными бумагами;
  - г) клирингом.
8. Основной расчетный документ, выписываемый продавцом на имя покупателя, удостоверяющий поставку товара, выполнение работ или оказание услуг с требованием об уплате, указанной в нем суммы причитающегося платежа – это...:
  - а) коммерческий счет;
  - б) счет – спецификация;
  - в) проформа – счет;
  - г) дисбурсментский счет.
9. Вексель – финансовый документ:
  - а) письменное долговое обязательство строго установленной формы;
  - б) поручение о выплате денег конкретному лицу;
  - в) позволяющий векселедержателю страховать товар;
  - г) письменное поручение произвольной формы;
  - д) бланк определенной формы со стоимостным выражением в валюте;
  - е) позволяющий векселедержателю требовать уплаты долга.
10. Для целей исчисления таможенных пошлин, налогов применяются ставки:
  - а) действующие на день регистрации таможенной декларации таможенным органом;
  - б) действующие на день выпуска товаров;
  - в) действующие на следующий день после регистрации таможенной декларации таможенным органом.

## Вопросы для самопроверки

1. Обязанности сторон во внешнеэкономических контрактах купли – продажи.
2. Условия контракта купли - продажи о сдаче - приемке товара по количеству и качеству.
3. Гарантии качества и комплектность поставки в контракте купли – продажи.
4. Ответственность за нарушение контракта. Санкции.
5. Основания освобождения от ответственности. Форс – мажор.

## Ситуационные задачи

### Задача 1.

На таможенную территорию Союза (в Российскую Федерацию) из Замбии ввозятся орехи кокосовые. Код ТН ВЭД ЕАЭС 0801 19 000 0. Контракт заключен с фирмой Замбии. Условие прямой отгрузки соблюдено. Сертификат происхождения формы А представлен. Таможенная стоимость – 369900 рублей. Ставка НДС: 20%. Количество – 4 тонны. Базовая ставка ввозной таможенной пошлины – 3%.

Задание. Рассчитайте подлежащие уплате суммы таможенных платежей.

### Задача 2.

Из Узбекистана в РФ ввозится 5 тонн петрушки, код товара по ТН ВЭД ЕАЭС - 0709999000, на сумму 4000 долл. США. Базовая ставка ввозной пошлины - 11,7 %.

Задание: определите ставку НДС, воспользовавшись Налоговым кодексом Российской Федерации (часть вторая).

### Задача 3.

Из Узбекистана в РФ ввозится 5 тонн петрушки, код товара по ТН ВЭД ЕАЭС - 0709999000, на сумму 4000 долл. США. Базовая ставка ввозной пошлины - 11,7 %.

Задание.

Задание: рассчитайте подлежащие уплате суммы таможенных платежей.

## Тема №5. Страховые документы

1. Страховые документы – \_\_\_\_\_.
2. Страховой полис – \_\_\_\_\_.
3. Страховая премия – \_\_\_\_\_.
4. Страховой сертификат – \_\_\_\_\_.
5. Ковернот – \_\_\_\_\_.
6. Документ или группа документов, оформленных в установленном порядке, подтверждающих факт, обстоятельства и практику страхового случая:
  - а) страховой акт;
  - б) страховая гарантия;
  - в) контргарантия;
  - г) открытый слип.
7. Как называются претензии, предъявляемые импортером к экспортеру в связи с несоответствием качества или количества поставляемого товара условиям контракта:
  - а) форс-мажор;
  - б) рекламации;
  - в) санкции;

г) арбитраж.

**8. Документ для учета валютных операций по контракту и осуществлением контроля за их проведением, который резидент представляет в банк паспорта сделки:**

- а) паспорт сделки;
- б) вексель;
- в) справка о подтверждающих документах;
- г) инкассовое поручение.

**9. Основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку:**

- а) агентское соглашение;
- б) соглашение купли-продажи;
- в) контракт купли-продажи;
- г) оферта.

**10. Документы, подтверждающие наличие договора перевозки товаров и сопровождающие их при такой перевозке – это:**

- а) страховые документы;
- б) таможенные документы;
- в) транспортные документы.

### Вопросы для самопроверки

1. Условия страхования товара в контракте купли – продажи.
2. Порядок урегулирования споров при исполнении контракта купли – продажи.
3. Язык контракта купли – продажи.
4. Вступление в силу контракта купли – продажи.
5. Изменение и дополнение контракта купли – продажи.

### Темы рефератов

1. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
2. Страховые документы. Общая характеристика видов страхования.
3. Заказ по внешней торговле.
4. Кредитные и страховые операции во ВЭД.
5. Документы для подтверждения таможенной стоимости.

### Тема №6. Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы

1. **Транспортные документы – \_\_\_\_\_.**
2. **Коносамент – \_\_\_\_\_.**
3. **Чартерный коносамент – \_\_\_\_\_.**
4. **Железнодорожная накладная – \_\_\_\_\_.**
5. **CMR – \_\_\_\_\_.**
6. **При международной автомобильной доставке груза в контейнерах книжка МДП составляется:**
  - а) одна на все контейнера на данном автотранспортном средстве;
  - б) по одной на каждый контейнер и отдельно одна на автотранспортное средство;
  - в) по одной на каждый контейнер;
  - г) одна на автотранспортное средство.
7. **Какие из приведенных ниже документов относятся к транспортным:**
  - а) коносамент;
  - б) разрешение на поставку;

- в) извещение об отгрузке;
- г) отгрузочное поручение;
- д) разрешение на отгрузку;
- е) упаковочный лист;
- ж) сертификат о происхождении товара.

**8. Договор морской перевозки грузов называется ... .**

**9. Если договором транспортной экспедиции не предусмотрено иное, экспедитор имеет право:**

- а) выбирать или изменять вид транспорта;
- б) выбирать или изменять маршрут перевозки;
- в) выбирать или изменять последовательность перевозки груза различными видами транспорта;
- г) выбирать или изменять содержание договора.

**10. Кто несет ответственность за порчу груза вследствие удержания его (груза) экспедитором?**

### Вопросы для самопроверки

1. Заключительная часть внешнеторгового контракта купли – продажи.
2. Виды и способы фиксации цен в контракте купли – продажи.
3. Форма внешнеторговой сделки купли – продажи.
4. Заключение внешнеторгового контракта купли – продажи.
5. Выполнение условий контракта купли – продажи.

### Темы рефератов

1. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
2. Транспортно-экспедиторская деятельность.
3. Специфика транспортно-экспедиторских услуг при отправке грузов морским транспортом.
4. Специфика транспортно-экспедиторских услуг при отправке грузов ж/д транспортом.
5. Специфика транспортно-экспедиторских услуг при отправке грузов авиатранспортом.

### Тема №7. Таможенные документы

1. Таможенная декларация – \_\_\_\_\_.
2. Декларация на товары – \_\_\_\_\_.
3. Декларация на транспортное средство – \_\_\_\_\_.
4. Транзитная таможенная декларация – \_\_\_\_\_.
5. Книжка МДП – \_\_\_\_\_.
6. Документ, составленный по установленной форме, содержащий сведения о товарах, об избранной таможенной процедуре и иные сведения, необходимые для выпуска товара – это:
  - а) таможенная декларация;
  - б) страховой сертификат;
  - в) сертификат качества.
7. Документы, подтверждающие наличие договора перевозки товаров и сопровождающие их при такой перевозке – это:
  - а) страховые документы;
  - б) таможенные документы;
  - в) транспортные документы.

**8. Документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем:**

- а) манифест;
- б) коносамент;
- в) чартер;
- г) накладная.

**9. Документ, который содержит перечень ассортимента товаров, входящих в данную партию, с указанием для каждого места количества и рода товара, его сорта и марки:**

- а) коммерческий счет;
- б) спецификация;
- в) техническая документация;
- г) сертификат качества.

**10. Какие виды таможенной декларации применяются в РФ:**

- а) декларация на товары, транзитная декларация;
- б) пассажирская таможенная декларация, декларация на транспортное средство;
- в) декларация на товары, пассажирская таможенная декларация, декларация на транспортное средство, транзитная декларация;
- г) декларация на товары, транзитная декларация, декларация на транспортное средство.

### **Вопросы для самопроверки**

- 1. Толкование контракта.
- 2. Договор мены.
- 3. Структура и содержание договора мены.
- 4. Понятие и виды торгово - посреднических соглашений.
- 5. Соглашение о предоставлении права на продажу.
- 6. Комиссионное соглашение.

### **Темы рефератов**

- 1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
- 2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
- 3. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
- 4. Задачи, функции и состав таможенных документов.
- 5. Таможенное оформление.

### **Тема №8. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов**

- 1. Унификация документов – \_\_\_\_\_.
- 2. Стандартизация документов – \_\_\_\_\_.
- 3. Многосторонние договоры – \_\_\_\_\_.
- 4. Конвенции по унификации документов – \_\_\_\_\_.
- 5. Роль интеграции в унификации документов – \_\_\_\_\_.
- 6. Документ для учета валютных операций по контракту и осуществлением контроля за их проведением, который резидент представляет в банк паспорта сделки:
  - а) паспорт сделки;
  - б) вексель;
  - в) справка о подтверждающих документах;
  - г) инкассовое поручение.

**7. Как называется предложение продавца, участвующего в торгах, отвечающее конкретным требованиям заказчика, изложенным в его технических условиях, подтверждающее согласие продавца взять на себя выполнение обозначенных в них работ и содержащее указание предлагаемой цены или стоимости работ:**

- а) контракт;
- б) заказ;
- в) тендер;
- г) оферта.

**8. Акцепт это...:**

- а) предложение заключить договор;
- б) ответ на оферту;
- в) ведение переговоров.

**9. Оферта это...:**

- а) предложение заключить договор;
- б) ответ на акцепт;
- в) ведение переговоров.

**10. Унификация права – это ...:**

- а) создание единообразных норм;
- б) уменьшение количества материальных норм;
- в) объединение материальных и коллизионных норм.

### **Вопросы для самопроверки**

- 1. Договор поручения.
- 2. Условия арендного договора и обязанности сторон.
- 3. Подготовка и подписание лицензионного договора.
- 4. Понятие лицензионного договора.
- 5. Структура и содержание лицензионного договора.
- 6. Кооперационные соглашения.
- 7. Договор о передаче знаний и опыта.

### **Темы рефератов**

- 1. Унификация и стандартизация документов.
- 2. Контракты и внешнеторговая документация.
- 3. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
- 4. Аспекты унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
- 5. Документы по подготовке внешнеторговой сделки.

## **Учебная литература, необходимая для самостоятельной подготовки к занятиям**

### **1. Основная учебная литература**

- 1. Накарякова, В. И. Основы внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / В. И. Накарякова. — Саратов : Вузовское образование, 2016. — 306 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/50623.html>. — Режим доступа: для авторизир. пользователей
- 2. Угрин, Т. С. Договор международной купли-продажи товаров в системе гражданского права Российской Федерации : учебное пособие для студентов вузов / Т. С. Угрин. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 127 с. — ISBN 978-5-238-02566-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83032.html>. — Режим доступа: для авторизир. пользователей

## **2. Дополнительная учебная литература**

1. Воробьева Н.В. Международное торговое дело [Электронный ресурс] : учебное пособие / Н.В. Воробьева, И.В. Козел. — Электрон. текстовые данные. — Ставрополь: Ставропольский государственный аграрный университет, 2016. — 132 с. — 2227-8397. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/76034.html>
2. Куприянов, С. В. Организация и техника внешнеэкономических операций : учебное пособие / С. В. Куприянов, К. С. Борзенкова. — 2-е изд. — Белгород : Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2017. — 179 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/80431.html> . — Режим доступа: для авторизир. пользователей

## **3. Ресурсы информационно - телекоммуникационной сети «Интернет», необходимые для освоения дисциплины**

<http://www.ved.gov.ru/> - Портал внешнеэкономической информации.

<http://economy.gov.ru/minec/main/> - Министерство экономического развития Российской Федерации.

<http://www.customs.ru/> - Портал Федеральной таможенной службы Российской Федерации.