

**АННОТАЦИЯ**  
**рабочей программы дисциплины**  
**«Внешнеэкономическая деятельность предприятия»**  
**по специальности 38.05.02 Таможенное дело**  
**специализация «Таможенные платежи»**

**1. Цели освоения дисциплины.**

Основными задачами дисциплины являются: изучение форм и методов организации внешнеэкономических связей, особенностей государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России; изучение организации и техники ведения внешнеэкономических операций, взаимодействия с зарубежными партнерами; знакомство с формами международных расчетов, методами работы посредников на рынке, формами хозяйственных образований в сфере внешнеэкономической деятельности. Студенты изучают процедуры, специфику заключения внешнеторговых контрактов купли-продажи и его содержание.

**2. Требования к уровню освоения содержания дисциплины.**

Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины «Внешнеэкономическая деятельность предприятия»:

(ПК – 33) владение навыками применения методов сбора и анализа данных таможенной статистики внешней торговли и специальной таможенной статистики;

(ПК – 36) владение методами анализа финансово-хозяйственной деятельности участников ВЭД.

**3. Требования к результатам освоения дисциплины.**

В результате изучения дисциплины студент должен:

**знать:**

- понятийный аппарат курса (понятия, определения, термины)
- современное состояние внешнеэкономических связей России, проблемы и тенденции их развития;
- современную систему регулирования внешнеэкономической деятельности в России;
- способы организации и ведения внешнеэкономической деятельности ее участниками и взаимодействие с государственными и негосударственными органами и организациями, работающими в этой сфере;
- классификацию, виды и особенности внешнеэкономической деятельности, формы и методы внешнеторговых операций предприятий;
- особенности деятельности торговых посредников, бирж, аукционов и других форм организационной торговли;
- этапы осуществления сделки и документарный оборот;
- особенности подготовки, заключения и исполнения международных контрактов купли-продажи;
- способы и факторы выбора транспортного обслуживания внешнеторговых операций;
- международные валютно-финансовые и расчетные операции;

**уметь:**

- оценивать существующие и перспективные тенденции развития мирового рынка товаров и услуг;

- находить и правильно оценивать возможности страновых рынков (в том числе по конкретному продукту), потенциально выгодные рыночные ниши и возможных партнеров;
  - найти и оценить возможного партнера за рубежом;
  - владеть практическими навыками сбора и анализа внешнеэкономической информации;
  - общаться с иностранным партнером (проводить переговоры и заключать сделки, оценивать и обеспечивать возможность своевременного исполнения подписанного контракта);
  - применять современные технические средства обеспечения контактов с иностранным партнером;
  - применять современные методы и приемы анализа и решения проблем, возникающих в ходе профессиональной деятельности в области внешнеэкономической деятельности;
- владеть:**
- владеть основными направлениями технологии ВЭД;
  - владеть навыками поиска, сбора, систематизации, анализа и использования вторичной и первичной информации в целях оптимизации ВЭД.

#### **4. Содержание дисциплины.**

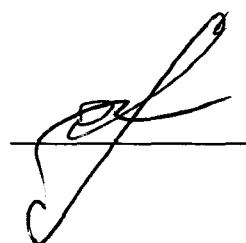
Внешняя торговля и внешнеэкономическая деятельность: понятие, особенности, тенденции развития. Классификация внешнеторговых операций. Понятие экспортно-импортных операций. Компенсационные сделки на безвалютной основе. Компенсационные сделки на коммерческой основе. Сделки на основе соглашений о промышленном сотрудничестве. СРП: сущность и особенности применения в РФ. Операции по перепродаже. Агентские операции. Комиссионные операции. Брокерские операции. Биржевые операции.

**Разработчик: Арепьев Я.А.**

**Зав. кафедрой внешнеэкономических связей,  
Таможенного дела и таможенного права**

 **А.В. Бондарева**

**Председатель Межкафедрального  
координационного учебно-методического  
совета**

 **И.В. Анциферова**